

La lettre des Fusions et Acquisitions

Juin 2009

Volume 2, Number 1-4

Autres étapes de la préparation

Pourquoi préparer la transmission de mon entreprise

Le conseil Patrimonial

L'évaluation approfondie d'une entreprise

Le certificat de transmission

Rubriques

Présentation du Cabinet Actoria

Glossaire

Prestations Cédants

Préparation de l'opération de transmission de mon entreprise en Europe

La préparation de la cession d'une entreprise est indispensable pour beaucoup d'entreprises afin d'enlever les obstacles à la cession d'une PME, ou pour optimiser sa valeur. Quelle que soit la taille ou l'activité, une bonne préparation est un excellent retour sur investissement. Après avoir évalué l'entreprise et structurer le patrimoine, le cédant doit optimiser l'image et la valeur de son entreprise avant la transmission afin de faciliter cette dernière.

Optimisation du patrimoine

Dans la plupart des cas, un repreneur potentiel va surtout chercher à se rassurer : il va faire une **analyse financière des comptes** sur les trois derniers exercices, étudier l'existant et essayer de bâtir un prévisionnel avec ce qu'il voit...

Cette analyse vous sera souvent défavorable si vous ne préparez pas sa lecture.



Comment améliorer l'image de votre entreprise ?

► [Le Toilettage Organisationnel](#)

Votre entreprise est en activité depuis longtemps, les salariés savent ce qu'ils ont à faire et les choses se sont peu à peu imbriquées...

Pour vous, tout fonctionne mais pour un manager qui arrive, votre

Contactez-nous

<http://www.actoria.eu>

info@actoria.eu

Actoria Group®

Brussels - London - Paris
Fribourg - Madrid

Reproduction et copie interdite
sans accord de Actoria

organisation peut paraître très complexe voire confuse. Les repreneurs potentiels analyseront en détail **la capacité de votre entreprise à fonctionner sans vous** et à **s'adapter à des changements** de conjoncture, ...

L'idéal serait pour vous d'**être ISO-9001**, ceci démontrerait un niveau d'organisation conforme aux standards internationaux en matière d'organisation qualité, c'est à dire de capacité à satisfaire les exigences de vos clients.

Les cadres qui resteront dans l'entreprise après sa cession doivent pouvoir la faire tourner au quotidien. Nos experts, spécialistes en optimisation des processus **pourront vous aider à augmenter la valeur de votre entreprise dans cette optique.**

► **Le Toilettage Financier**

Nos experts interviennent sur votre bilan afin de maximiser les fonds propres en remontant les réserves, en incorporant les comptes courants et en procédant, le cas échéant, à une augmentation de capital (en jouant sur l'effet de levier fiscal...).

Un important travail de réduction du BFR (stocks et comptes clients) est toujours possible (affacturation...).



Certaines charges peuvent être immobilisées, des actifs incorporels peuvent être créés (marque, nom...) et les actifs physiques peuvent être réévalués...

Certaines provisions ne se justifient peut être plus ! Par ailleurs, nous chercherons à optimiser votre résultat net afin de répondre aux attentes de la plupart des repreneurs.